

I 求人内容

職種名	【東京】国内法人営業(自動化装置等)		
雇用形態	正社員（期間の定めなし）		
業務内容	多様な業界で省力化を実現する自動化・省力化装置、太陽電池の製造装置、太陽光パネルの解体装置の法人営業担当として、既存顧客深耕や新規顧客開拓をご担当いただきます。 【顧客】自動車・医療・食品・物流・ディスプレイの各メーカーなど 【担当エリア】国内全域(月の半分程度の出張／松山工場での製品技術の打ち合わせあり) ※将来的にはアメリカ等の海外営業へのチャレンジも可能		
募集背景	担当顧客の深耕や新規顧客開拓のための増員募集となります。		
配属先情報	装置関連営業部 【組織情報】部長1名、メンバー4名、海外拠点4名の計9名		
勤務地	東京本社 東京都台東区東上野1丁目7番15号	転勤	あり (将来的に松山工場へ転勤 又は海外子会社へ出向の 可能性あり)
応募資格	■必須条件 ・営業や販売サービス業における顧客折衝経験 ・普通自動車免許 ■歓迎条件 ・法人営業のご経験（機械、装置関係であれば尚可） ・英語力 中級程度（海外営業が発生する可能性があるため）		
学歴	不問	年齢	40歳未満 (例外事由3号イ：長期キャリア形成を図るため)
語学力	不問		
選考プロセス	書類選考後、面接2回と適正テスト、英語のテストを実施いたします。 【1】一次面接 【2】筆記テスト（適性テスト及び英語） 【3】最終選考（役員面接） ※WEB面接(ZOOM)の可能性あり		
給与	【年収例】360万円～588万円 予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 【月給】 ・月給240,000円～392,000円 時間外労働については追加で割増賃金が支払われます。 ・賃金形態：月給制 ・昇給有無：有 ・定期賞与：年2回あり		
休日・休暇	完全週休2日制（土日）、祝日、夏期休暇（8月に3日）、年末年始休暇（12/30～1/3）、有給休暇は入社半年経過後10日～、慶弔休暇、年間休日平均125日		
試用期間	3か月		
勤務時間	・8：30～17：30(所定労働時間8時間、事業場外みなし労働時間制) ・休憩時間：60分（12：00～13：00） ・残業：有（平均8時間）		
各種保険	健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金	定年	65才
待遇・福利厚生	・退職金 ・通勤交通費 ・出張手当 ・慶弔見舞金 ・社員持株会 ・社内外教育制度及び資格補助制度 ・社内サークル（助成金あり） ・社員旅行（2019年は沖縄へ）		