

Ⅰ 求人内容

職種名	【東京】国内法人営業(自動化装置等)		
雇用形態	正社員 (期間の定めなし)		
業務内容	<p>多様な業界で省力化を実現する自動化・省力化装置、太陽電池の製造装置、太陽光パネルの解体装置の法人営業担当として、既存顧客深耕や新規顧客開拓をご担当いただきます。</p> <p>【顧客】自動車・医療・食品・物流・ディスプレイの各メーカーなど 【担当エリア】国内全域(月の半分程度の出張/松山工場での製品技術の打ち合わせあり) ※将来的にはアメリカ等の海外営業へのチャレンジも可能</p>		
募集背景	担当顧客の深耕や新規顧客開拓のための増員募集となります。		
配属先情報	装置関連営業部 【組織情報】部長1名、メンバー4名、海外拠点4名の計9名		
勤務地	東京本社 東京都台東区東上野1丁目7番15号	転勤	あり (将来的に松山工場へ転勤 又は海外子会社へ出向の 可能性あり)
応募資格	<p>■必須条件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・営業や販売サービス業における顧客折衝経験 ・普通自動車免許 <p>■歓迎条件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・法人営業のご経験(機械、装置関係であれば尚可) ・英語力 中級程度(海外営業が発生する可能性があるため) 		
学歴	不問	年齢	40歳未満 (例外事由3号イ:長期キャリア形成を図るため)
語学力	不問		
選考プロセス	<p>書類選考後、面接2回と適正テスト、英語のテストを実施いたします。</p> <p>【1】一次面接 【2】筆記テスト(適性テスト及び英語) 【3】最終選考(役員面接) ※WEB面接(ZOOM)の可能性あり</p>		
給与	<p>【年収例】280万円～473万円 予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。</p> <p>【月給】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・月給200,000円～338,000円 時間外労働については追加で割増賃金が支払われます。 ・賃金形態:月給制 ・昇給有無:有 ・定期賞与:年2回あり 		
休日・休暇	完全週休2日制(土日)、祝日、夏期休暇(8月に3日)、年末年始休暇(12/30～1/3)、有給休暇は入社半年経過後10日～、慶弔休暇、年間休日平均125日		
試用期間	3か月		
勤務時間	<ul style="list-style-type: none"> ・8:30～17:30(所定労働時間8時間、事業場外みなし労働時間制) ・休憩時間:60分(12:00～13:00) ・残業:有(平均8時間) 		
各種保険	健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金	定年	65才
待遇・福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> ・退職金 ・通勤交通費 ・出張手当 ・慶弔見舞金 ・社員持株会 ・社内外教育制度及び資格補助制度 ・社内サークル(助成金あり) ・社員旅行(2019年は沖縄へ) 		